

Comunicación no verbal y detección de la mentira.

Fecha: 12 de diciembre de 2019

Área: OTRAS MATERIAS

Ponente



D. Jose Luis Martín Ovejero.

Máster y Experto en Análisis del Comportamiento No Verbal y Detección de la Mentira por la Universidad Camilo José Cela. Experto en Retórica y Argumentación Jurídica por la Universidad Complutense, y Abogado del Ilustre Colegio de Madrid. Dilatada experiencia como formador en Universidades así como en diferentes Colegios Profesionales y Centros de estudio. Colaborador habitual de diferentes medios de comunicación.

Presentación

Se podrán conseguir, entre otros, los siguientes objetivos:

- Ganar seguridad gracias a saber transmitir mejor el mensaje.
- Mejorar la comprensión de lo que la otra persona comunica de manera no intencionada, más allá de cuales sean sus palabras.
- Conocer las emociones reales de quienes nos rodean observado sus rostros, aunque quieran indicar lo contrario.
- Ejercer el liderazgo y reconocer a quien lo asume en un grupo para saber en quien centrar nuestra atención.
- Aumentar en poder de convicción, incluso sin tan siquiera pronunciar una palabra.
- Reconocer las fortalezas propias y superar las debilidades comunicativas; así como saber distinguirlas en el interlocutor, aunque pretenda dar una imagen firme y segura.
- Adquirir las claves que ayuden a determinar la posible sinceridad o no de un mensaje.
- Conseguir reconocer cómo se expresa una persona cuando no confía en lo que cuenta.
- Aprender a evaluar la veracidad en función de los distintos tipos de personalidad (evitar los falsos positivos de engaño).

Programa

- Las **expresiones faciales**. Características en el rostro de las emociones humanas. Especial estudio de las microexpresiones, claves para distinguir entre emociones reales y fingidas.
- Qué dicen nuestros **gestos**. Distinguiremos entre los más positivos (ilustradores) o los negativos (manipuladores), apaciguadores.
- Comportamiento **postural**: el cuerpo habla desde la cabeza a los pies.
- Cómo utilizamos las **distancias** y el **tacto**, que no nos pasen desapercibidos.
- La **mirada**. Hay miradas y miradas. Nos muestran vergüenza, orgullo, decepción, recuerdo.
- La **apariencia**: una imagen vale más que mil palabras.
- El **paralenguaje**. Especial atención a la voz: tono, volumen, velocidad, silencios...
- Análisis de la diferente forma que tiene nuestro cerebro de trabajar cuando dice la verdad o miente.
- Indicadores o señales por el lenguaje.
- Indicadores o señales por el comportamiento.
- Errores más frecuentes en la detección de la mentira.

Datos de interés

Fecha: 12 de diciembre de 2019.

Horario: De 10.00 a 14.00.

Horas homologadas a efectos del ICAC: 4 horas en otras materias.

Horas homologadas a efectos del REC: 4 horas en otras materias.

Código del curso: 50174120

Lugar de celebración: Nuevo Casino Eslava -Plaza del Castillo 16 (Pamplona) SEGUNDO PISO

Derechos de inscripción:

- **Censores miembros del ICJCE y colaboradores de despacho que hayan comprado sellos en el año 2018-2019 en la Agrupación 16^a:** 25 euros.
- **Censores miembros del ICJCE y colaboradores de despacho:** 50 euros.
- **Otros asistentes:** 75 euros.

NOTA "No tienen acceso a la bonificación de los cursos organizados por esta Agrupación, los Auditores inscritos en el ROAC y que no pertenezcan a nuestra corporación, a excepción de los asalariados por cuenta ajena."

Las inscripciones se atenderán por riguroso orden de entrada hasta completar aforo. Tendrán preferencia de inscripción los miembros del ICJCE y sus colaboradores, hasta 4 días antes del evento.

Documentación: En su caso, se enviará por e-mail (no se entregará en papel). Una vez enviado el material a los inscritos se procederá a su facturación, no pudiéndose anular ya la inscripción realizada.

Para más información relativa a cursos: www.escueladeauditoria.es